



ROBERTO SOLI

*Company Training
Research & Coaching*

Progetto Business

Obiettivi verso l'imprenditore e l'azienda:

- 1- Fornire strumenti per una ***totale qualità della vita***: lavoro, denaro, salute, famiglia e relazioni.
- 2- Aiutare l'imprenditore nella creazione di un ***team straordinario*** per la ***crescita dell'azienda*** e di tutte le persone coinvolte, compreso l'imprenditore.
- 3- Assicurarsi che il lavoro e i ***risultati continuino nel tempo***, dare un'impostazione duratura.

Come?

- 1- Sessioni individuali
- 2- Workshops di gruppo
- 3- Follow up

info@robertosoli.it - www.robertosoli.it-mob. +39 328 12 50 934

Via Puccini, 12 - 41018 San Cesario sul Panaro (MO)

P.I. 0187 526 0364 - C.F. SLO RRT 68S02 C107H

- **Sessioni individuali per l'imprenditore e le figure chiave.**

- 1- Benessere psico-fisico-emozionale. Piena manifestazione dei talenti. Performance d'eccellenza. **Risoluzione di tutti i blocchi e le credenze limitanti.**
- 2- **Centratura. Potere personale. Coraggio. Azione. Leadership.**
- 3- **Successo globale.** Analisi del successo. Realizzazione personale. Cosa sei disposto a fare?
- 4- Gestione risorse. Ottimizzazione del tempo. **Realizzazione obiettivi.**

A- Andando a ristrutturare tutte le informazioni distorte che creano realtà indesiderate, con **metodi sicuri, efficaci e consolidati** in ventidue anni di lavoro e ricerca. In tal modo si avrà accesso a nuove soluzioni e a nuovi **stati d'animo performanti.**

B- Con nuove strategie e informazioni che forniscono una visione più ampia e uno spettro di **opportunità maggiori.** Nuova consapevolezza di se e del proprio scopo e maggiore comprensione delle dinamiche di comportamento.

- **Workshop di gruppo.**

- 1- Allineamento alla **mission aziendale. Valori e obiettivi condivisi.** Fedeltà e **contributo** all'azienda. Cultura della **crescita** e del massimo rendimento.
- 2- Definizione dei talenti necessari all'azienda. **Team work e team building.** Collaborazione e stimoli reciproci. Sostegno e affidabilità. Comunicazione. Pianificazione.
- 3- **Motivazione alta e costante. Tecniche avanzate di vendita.** Risoluzione dei blocchi alla vendita. Win-win. Strategie per nuovi clienti e **nuove opportunità di mercato.** Piani d'azione.
- 4- Elasticità e flessibilità per soluzioni innovative, fuori dagli schemi. **Abitudine al miglioramento continuo.**

- **Follow up.**

- 1- **Monitoraggio** azioni, obiettivi e alta motivazione.
- 2- **Risoluzione** eventuali blocchi o problemi emergenti.
- 3- Ri-allineamento all'azienda e **all'atteggiamento mentale positivo**.
- 4- **Gestione stress** e situazioni impegnative.
- 5- **Stati d'animo performanti**.

A- Con sessioni individuali (anche via skype) a cadenza settimanale/mensile per la durata necessaria, in accordo con l'azienda.

B- Con workshop di gruppo da decidersi con l'azienda in base alle necessità specifiche dei vari team.

- **Metodo usato: Alchimia Moderna.**

Ventidue anni di lavoro e ricerca condensati in un metodo in grado di risolvere un blocco emozionale od un conflitto interiore in pochi minuti.

Trasformazione delle credenze negative e degli stati emotivi depotenzianti per una motivazione alta e costante e per l'eccellenza nelle performance.

Lo stato d'animo crea la realtà!

- **Preventivi: sempre personalizzati per le specifiche esigenze.**

Si prende sempre in esame ogni **singola situazione** e si studia il progetto con l'imprenditore, tenendo conto delle **reali esigenze**, degli **obiettivi desiderati** e delle dimensioni dell'azienda.